

# STEVIGETAAL



Denk duurzaam, denk staal!

## STIJGENDE STAAL- EN METAALPRIJZEN

De prijzen van de meeste productgroepen zijn de afgelopen tijd gestegen. Alle Europese staalproducenten hebben prijsverhogingen doorgevoerd variërend van € 20,00 tot € 50,00 per ton. Eerder stilgelegde hoogovens worden weer opgestart door de te verwachten toename van de vraag, onder meer ontstaan door de economische stimuleringsmaatregelen die de verschillende Europese overheden hebben doorge-

voerd. Nieuwe verhogingen voor het vierde kwartaal zijn al aangekondigd. De prijzen van roestvaststaal zijn de afgelopen periode eveneens zeer sterk gestegen. Dit is vooral te verklaren door de explosieve afname door China van het belangrijke legeringselement nikkel. Dit heeft de prijs van nikkel en daarmee van rvs flink opgedreven. Ook de aluminiumprijzen zitten behoorlijk in de lift. ♦

## NIEUWE TRAILER CM STAAL

CM Staal heeft onlangs een nieuwe trailercombinatie in gebruik genomen. De trailer is voorzien van een geavanceerde loskraan en is langer dan zijn voorganger. CM Staal is daardoor nog flexibeler geworden in het afleveren van lange materialen. ♦



**KLANT  
IN BEELD**

**Naam:**

Boeg BV Constructiewerken

**Adres:** Hellingweg 180,  
Den Haag

**Website:** [www.boeg.net](http://www.boeg.net)

**Werkzaamheden:** specialistische constructiewerkzaamheden naar tekening of naar eigen ontwerp in alle gewenste materialen, bijzondere reparaties aan bijv. waterzuiveringsinstallaties en schepen

**Aantal medewerkers:** 24, vijf op kantoor en negentien uitvoerende krachten

**Relatie met CM Staal:** Tien jaar intensief, daarvoor incidenteel.



## STAAL NODIG VOOR BRUGGEN EN ZELFS DUIKBOTEN

**Als voorraadhoudende groothandel in staal, rvs, aluminium en overige non-ferroproducten bedient CM Staal heel wat klanten. Naar wie gaat al dat staal? Nog spannender: wat wordt ervan gemaakt? Met de rubriek 'Klant in Beeld' maakt u in elke 'Stevige Taal' kennis met een van onze afnemers. Dit keer: Boeg bv constructiewerken.**

De restauratie van een monumentale brug, het bergend van Romeinse zuilen en het repareren van waterzuiveringsinstallaties in binnen- en buitenland. Als het om specialistische constructiewerkzaamheden gaat, kan Boeg bv het aan. Nico Buijs en Sjaak Leeuwenburg vormen al 12,5 jaar de leiding van dit constructiebedrijf. "Toen ik 23 jaar geleden in dienst kwam, was dit nog een familiebedrijf", vertelt Nico. "Omdat er geen opvolger in de familie was, werd ik als directeur aangesteld. Het bedrijf groeide en 12,5 jaar geleden kon ik wel een extra directielid gebruiken. Dat is Sjaak geworden. Hij is onze technisch directeur." Boeg bv verhuisde een klein half jaar

terug van bedrijventerrein Binckhorst in Den Haag naar de haven van Scheveningen. "Onze nautische afdeling zat al aan de Hellingweg. Hier was ruimte om uit te breiden. We hebben nu een ruime werkplaats en in de vergaderruimte uitzicht op zee", zegt Sjaak. Een kijkje in de werkplaats maakt meteen duidelijk wat de werkzaamheden van Boeg bv inhouden: één man is bezig met het maken van een bordes, aan een andere tafel worden rioolbuizen aan elkaar gelast en een derde medewerker is bezig met onderdelen voor een schip. "De rest van onze mensen werkt op locatie. Ze doen bijvoorbeeld reparaties in schepen die op de rede liggen of herstellen viaducten of vangrails na een ongeval", legt Nico uit. "Tot onze klanten behoren zowel overheid, semi-overheid als particuliere instanties."

### **Snelle levering**

CM Staal is al ruim tien jaar leverancier van Boeg bv. "Vooral het feit dat je gemakkelijk allerlei soorten staal op maat kunt bestellen, spreekt ons aan. Vanwege ons specialistische werk hebben we maatwerk nodig. Zelfs voor kleine hoeveelheden kunnen we in Wateringen terecht. Daarnaast heeft CM Staal een snelle levering en een

flexibele service. Voor ons ook noodzakelijk. Het reparatiewerk dat wij verrichten is niet in te plannen. Als we willen, kunnen we de producten zelfs afhalen. Dat kan niet bij iedere leverancier."

### **Miniduijboot**

Wie de bijzonderste staalklussen van Boeg bv wil weten, hoeft alleen rond te kijken in het kantoor. Daar hangen foto's waarop de monumentale Hopbrug in Delft te zien is en een Romeinse zuil op een ingenieus hefapparaat. "De zuilen werden gevonden tijdens opgraafwerkzaamheden in Wateringseveld. Wij ontwierpen een systeem waarmee de pilaren uit de grond getild en naar het Museon getransporteerd konden worden," vertelt Sjaak. Toch hangt er geen afbeelding van het project dat volgens de heren met kop en schouders boven andere klussen uitstak: het ontwerpen van een portaalmaat voor een luxe jacht. "Dit hefsysteem kan een miniduijboot van de boot in het water laten zakken en andersom. Zo'n duijboot is een prachtig speeltje voor de rijke medemens. Het jacht ligt nu in Saint Tropez om de jetset over te halen zo'n ding aan te schaffen. Wij wachten nog op een uitnodiging voor een tochtje onder water." ♦

## RVS-ONTROESTER INNOFT EN INNOCLEAN SUCCESVOL

Na de berichtgeving in de vorige editie van Stevige Taal hebben wij een groot aantal enthousiaste reacties ontvangen over de nieuwe middelen Innosoft en Innoclean om rvs te ontroesten en te conditioneren. Naast de ontroestende werking op rvs profiteren ook materialen als aluminium, gewoon staal, koper, messing en zelfs polyester van de krachtige werking. CM Staal heeft een speciale starterkit samengesteld waarmee u op een voordelige manier kennis kunt maken met Innosoft en Innoclean. Het pakket bestaat uit een fles Innosoft (250 ml), een fles Innoclean (250 ml) en een speciale schuurvrije spons. U betaalt slechts € 21,00, exclusief verzendkosten en 19% btw. Voor vragen of bestellingen kunt u terecht bij onze afdeling Verkoop: verkoop@cmstaal.nl en 0174-297344 (fax). ♦



RVS304-flens die besmet is door ijzerhoudend water. Dezelfde flens, maar dan gereinigd met Innosoft en voorzien van een nano-bescherm laagje.

## VAN BUIS TOT KOKER

Buizen leveren wij in vele soorten en maten, van rond tot vierkant en rechthoekig, naadloos of gelast, inclusief bijbehorende buiscomponenten, zoals lasbochten en flenzen. Bovendien zijn onze buizen gemaakt van verschillende materiaalsoorten, zoals staal, rvs, aluminium, messing en koper. Kortom, CM Staal heeft een gigantisch as-

sortiment waarvan wij een belangrijk deel direct uit eigen voorraad leveren. Vraag ons leveringsprogramma aan voor een compleet overzicht. Ook nabewerkingen, zoals verzinken (thermisch of elektrolytisch), zagen op maat (zonder reststukken), stralen, meniën en 3D-lasersnijden, behoren tot onze standaardmogelijkheden. ♦



## PLATEN IN ALLERLEI SOORTEN EN MATEN

CM Staal levert een groot aantal platen in alle afmetingen en metaal-soorten, van staal tot aluminium en van rvs tot messing. Een zeer uitgebreid programma geperforeerde platen maakt ons plaatleveringsprogramma compleet. Vraag ons leveringsprogramma aan en ontvang een compleet overzicht van de mogelijkheden. Ons bewerkingscentrum kan alle standaardplaatafmetingen voor u verder op maat knippen of snijden (laser, plasma, autogeen, water). Van 1 tot 10.000 stuks, met uiteraard een hoge nauwkeurigheid en standaard een korte levertijd. ♦

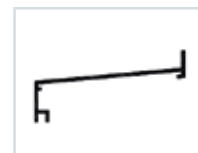
## CM STAAL STEUNT ZORGBOERDERIJ OLIEHOEK

CM Staal heeft onlangs een aantal garderobekasten, een buitenvitrinekast en nog een groot aantal andere spullen geschonken aan zorgboerderij Oliehoek in Wassenaar. Op het agrarische bedrijf vinden mensen met een verstandelijke en/of geestelijke beperking een waardevolle dagtaak. De 'hulpboeren en -boerinnen' kunnen een schenking altijd goed gebruiken. Voor CM Staal een mooie kans om dit kleinschalige goede doel te steunen. ♦

## UITBREIDING ALUMINIUMPROGRAMMA

CM Staal levert sinds kort een compleet aluminiumprogramma voor de meubelindustrie, interieurbouwers en glashandels. Dit speciale assortiment bestaat onder andere uit raamprofielen/dorpels, kastprofielen, ovale buizen, Z-profielen

en speciale profielen als hefdeur-, glasroede- en waterprofielen. Het gehele programma kan, desgewenst op kleur, geanodiseerd worden geleverd. Neem voor het complete overzicht, prijzen en levertijden contact met ons op. ♦



## COLLEGA IN BEELD

**Peter Westerman, verkoper buitendienst  
'Bijzonder wat je kunt doen met onze producten'**

Misschien heeft u hem al eens ontmoet of staat een bezoek met hem op uw planning. Onze nieuwe verkoper buitendienst Peter Westerman onderhoudt sinds april dit jaar contacten met huidige en potentiële klanten. Dankzij deze rubriek leert u hem beter kennen.



weg. Dan bezoek ik bedrijven. Ik vraag of wij ze ergens mee van dienst kunnen zijn en of ze tevreden zijn over onze dienstverlening. Deze functie bestond nog niet bij CM Staal. Mijn werkzaamheden werden door andere collega's gedaan naast hun eigen werk. Het is voor ons allemaal pionieren, dat vind ik erg leuk."

### Hoe ziet jouw werkdag eruit?

"Ik begin 's ochtends voor acht uur op ons kantoor. Ik kijk welke afspraken ik heb die dag. Vervolgens doe ik de administratie. Ik werk bezoekrapporten uit en lever ze af bij de directie. Soms help ik mijn collega's van verkoop met het verwerken van orders. Tussendoor zoek ik op internet of in onze database naar potentiële klanten. Met hen probeer ik contact te leggen. De rest van de tijd ben ik onderweg. Dan ga ik op bezoek bij allerlei bedrijven. Terwijl ik in de auto zit, houd ik mijn ogen en oren ook open, want je weet maar nooit wat voor kansen je tegenkomt."

### Wat vind je het leukste aan je werk?

"Ik vind het geweldig om bij een bedrijf binnen te stappen en daar iets voor de klant én voor CM Staal te kunnen betekenen. Soms maak ik bijzondere dingen mee. Pas kwam ik bij een bedrijf waar ze surfplanken maken. Een man was bezig met het handmatig 'shapen' van een board. Zoiets verwacht je niet als je staal verkoopt. Toch hadden ook zij onze producten nodig. Zo zie je maar, CM Staal kan voor elk bedrijf wat betekenen."

### Waarom ben je bij CM Staal gaan werken?

"Voorheen werkte ik bij een internationaal transportbedrijf waar ik de planning op internationaal niveau regelde. Als expediteur op de afdeling transport had ik Zuid-Europa onder mijn beheer. Door de crisis werd er gereorganiseerd en vond ik het tijd worden om iets nieuws te proberen. Deze functie bij CM Staal sprak mij aan."

### Wat heb jij met het product staal?

"Ik heb altijd feeling gehad met staal en techniek. Na mijn Its-opleiding metaal heb ik verschillende diploma's voor het lassen van ferro- en non-ferrometalen

behaald. Verder heb ik cursussen gevolgd om mijn kennis van plaatmaterialen, constructie enzovoorts te vergroten. Daar ga ik ook mee door: ik wil elk jaar een diploma of certificaat halen om bij te blijven in mijn vak. Ik vind het nog steeds bijzonder wat je allemaal kunt doen met een klomp ijzer. Regelmatig verbaas ik me erover wat klanten van ons staal maken. Geweldig om te zien."

### Vertel eens, wat doet een verkoper buitendienst eigenlijk?

"Ik zorg dat het voor huidige en potentiële klanten duidelijk is wat CM Staal voor hen kan doen. Ik onderhoud de contacten. Een paar dagen per week ben ik onder-

Heeft u vragen over de verspreiding van deze nieuwsbrief, stuur dan een e-mail aan [verkoop@cmstaal.nl](mailto:verkoop@cmstaal.nl). Ook wanneer u geen prijs meer stelt op toezending kunt u dat via dit e-mailadres kenbaar maken.

Offerte of leveringsprogramma aanvragen? U kunt onze verkoopafdeling bereiken via: telefoon (0174) 29 69 40, fax (0174) 29 73 44 of e-mail: [verkoop@cmstaal.nl](mailto:verkoop@cmstaal.nl). Kijk voor meer informatie op onze website [www.cmstaal.nl](http://www.cmstaal.nl).